

Предисловие

Настоящий курс лекций может быть использован при чтении дисциплины «Институциональная экономика». Лекционный материал построен таким образом, чтобы, с одной стороны, легче было понять структуру курса, с другой стороны, можно было быстрее изучить данный предмет при самостоятельной работе. Последнее обеспечивается конспективным построением материала, при котором доминируют определения, системы понятий и модели.

Предлагаемые после каждой части примерные тесты могут быть полезны в плане ознакомления с типом закрытых вопросов, которые могут встретиться на зачете или экзамене. При этом сами вопросы затрагивают лишь некоторую часть материала, содержащегося в предлагаемом курсе лекций.

Важнейшей особенностью данного курса лекций является его структура. Имеется в виду разбиение институциональной проблематики на две части, где под рубрикой «институты-правила» изучаются общественные и частные правила, а под рубрикой «институты-контракты» — проблемы поиска контрагента, составления оптимального контракта и его реализации. Необходимость такого разграничения институтов связана с чрезвычайной размытостью термина «институт» в современной экономической, как зарубежной, так и отечественной, литературе. Институты фигурируют и при анализе государства, и прав собственности, и различных видов контрактов, и организаций. При этом зачастую трудно вычленить единое для всех предметных областей понятие института. Классификация институтов по тому или иному критерию, как предлагаемое здесь разграничение на институты-правила и институты-контракты, могла бы способствовать большей ясности в данном вопросе.

Во вводной теме раскрываются понятия «институт» и «институциональная экономика». Последняя рассматривается в контексте современной неоклассической микроэкономической традиции. Показывается, что при определенном понимании природы институтов основное отличие институциональной теории от неоклассической заключается в охвате изучаемых институтов. Имеется в виду открытость институционализма для рассмотрения помимо института относительных цен, также и других механизмов координации и стимулирования. Вместе с тем сама институциональная теория неоднородна, что делает необходимым знакомство с различными ее течениями, общая характеристика и классификация которых содержится в лекциях №2 и №3.

Вторая тема содержит вводный материал относительно природы, значения и видов институтов-правил. Для раскрытия их значения привлекаются

понятия и модели теории игр, каждая из которых выступает как иллюстрация какой-то конкретной функции институтов-правил.

В третьей теме подача материала подчинена единой учебной задаче усвоения теории государства Д. Норта. Представленные модели иллюстрируют различные ограничения правителя, которые описываются в нортской теории государства. По сравнению с другими российскими учебными изданиями по институциональной экономике уточнено изложение модели оседлого бандита МакГира-Олсона. В отличие от большинства изданий, о государстве речь идет в начале, а не в конце, курса, что продиктовано соображением структурного характера, связанным с иерархией институтов-правил, в рамках которой общественные правила возглавляют все прочие институты. Государство же выступает как результат определенной совокупности общественных правил.

Четвертая и пятая темы посвящены раскрытию экономического значения прав собственности. При рассмотрении теоремы Коуза сравнительно большое внимание уделяется такому ограничению как отсутствие эффекта богатства, который в литературе по институциональной теории нередко игнорируется, поскольку принято делать упор на традиционных институциональных проблемах трансакционных издержек и прав собственности.

Шестая и седьмая темы содержат каркас теории агентских отношений, которая образует основу стандартных курсов неоклассической теории контрактов, так что эти две темы могут быть использованы и для чтения отдельного курса теории контрактов. Необходимость включения данных тем в курс лекций по институциональной экономике связана с тем, что, во-первых, важнейшие понятия теории контрактов (неблагоприятный отбор, моральный риск, пред- и постконтрактный оппортунизм и т. д.) систематически используются и в институциональном анализе. Во-вторых, собственно институциональная теория контрактов, а именно, теория трансакционных издержек, одновременно и употребляет понятийный аппарат стандартной теории контрактов и существенно от нее отличается предметом и методом анализа, так что есть необходимость эти две теории развести, четко указав на элементы, их объединяющие, и специфические черты. Наконец, и это является главным соображением, изучение контрактного процесса было бы неполным без рассмотрения проблем подбора контрагента и заключения контракта, которые в теории трансакционных издержек остаются за кадром. Таким образом, данный раздел важен в плане обеспечения полноты анализа институтов-контрактов.

Еще одним отличием данного курса лекций от других подобных изданий является то, что подробное рассмотрение трансакционных издержек представлено не в начале, а ближе к концу курса, в восьмой теме. Такая струк-

турная особенность, так же как и в случае с темой по теории государства, связана с общим построением курса, где изложение ведется от высших к низшим звеньям иерархии институтов, так что завершающим является раздел, посвященный контрактному процессу, последним звеном которого является реализация контракта. Поскольку же именно при изучении проблематики реализации контракта во главу угла ставится экономия транзакционных издержек, то логично приступать к их изучению непосредственно перед данной темой. Соответственно, девятая тема содержит костяк транзакционной теории контрактов и, в этом смысле, подобно шестой и седьмой темам, выступает как единое целое с темой восьмой.